

## **POSTE REPRÉSENTANT DES VENTES**

Riopel Consultant Inc. est à la recherche d'un représentant des ventes.

### Type d'emploi :

Permanent, temps plein.

Salaire concurrentiel établi selon les qualifications et l'expérience

### Responsabilités :

Générer des opportunités pour position et vendre les services de l'entreprise.  
Réaliser des activités de prospection actives (cold call ou visite de clients).  
Collaborer avec l'équipe afin de définir et identifier les besoins des clients actuels.  
Représenter l'entreprise dans diverses activités afin de faire connaître l'entreprise.

### Exigences :

Diplôme collégial ou plus.  
5 années d'expérience pertinente en vente de service informatique.  
Posséder d'excellentes connaissances de l'industrie relativement au PME.  
Habilité à identifier des besoins d'affaires auprès de la clientèle existante.  
Excellentes habiletés de présentation.  
Avoir de bonnes aptitudes en communication orale et écrite.  
Maîtrise des outils Microsoft Office.  
Être dispose à se déplacer régulièrement pour visite des clients.

Veuillez faire parvenir votre curriculum vitae par télécopieur ou par courriel.

Télécopieur : (450) 436-4744

Courriel : [emploi@riopel-consultant.com](mailto:emploi@riopel-consultant.com)